



Nouvelles technologies et biotech ont longtemps été les secteurs associés à l'image du Private Equity. Qu'en est il dans les faits ?

DES SECTEURS BEAUCOUP PLUS CLASSIQUES ET DIVERSIFIÉS QU'IL Y PARAÎT

- Aujourd'hui, le capital développement est la famille de Private Equity qui se développe le plus. Dans ses investissements, ce type de gestion cible des entreprises ayant déjà franchi plusieurs étapes de leur développement, ce qui réduit le biais lié au caractère innovant, plus fréquent dans certains fonds fiscaux (FCPI) ou dans les fonds qui ciblent des entreprises plus tôt dans leur cycle 'early stage'.
- Ainsi, contrairement aux Business Angels dont les 2 premiers secteurs d'investissement restent l'informatique et le médical, les investissements en Private Equity sont majoritairement tournés vers les biens et services de consommation et industriels. Le marché des télécommunications, sur le podium il y a 10 ans, voit sa part très réduite aujourd'hui, le marché ayant atteint sa maturité.

2/3 DE PME

- Le capital investissement porte en très grande majorité sur des entreprises non cotées. Ainsi, parmi les 7 700 entreprises présentes dans les portefeuilles des fonds de Private Equity français, 64% sont des PME et les ETI représentent 21%. Au total, ces participations représentent près de 75 000 emplois créés en 1 an.

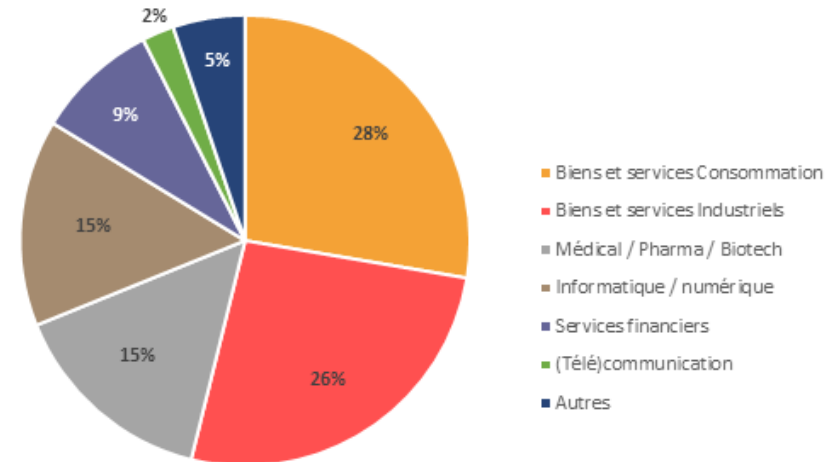
DÉCOUVRIR NOTRE SÉLECTION ET ÊTRE ACCOMPAGNÉ



6,5% contre 2,5%

C'est le taux de croissance moyen en 2018 du chiffre d'affaires des entreprises du portefeuille des fonds de Private Equity versus celui du PIB en France.

SECTEURS FINANCÉS PAR LE PRIVATE EQUITY



LA CONVICTON D'HEREZ

Les motivations pour investir en Private Equity sont multiples. Les rendements qui, sur plusieurs années peuvent atteindre le double de ceux des marchés financiers cotés, tout en étant relativement décorrélés, sont un puissant moteur. Mais l'argument principal reste selon nous le sens donné à son épargne. Investir en Private Equity, c'est investir dans l'économie réelle. C'est une contribution à la croissance des entreprises et aux mouvements de concentration et de gain en maturité des marchés sur lesquels elles sont présentes.

Bien sûr, cela ne doit pas faire oublier la prise de risque sous-jacente. La patience est la contrepartie pour bénéficier du potentiel réel de cette classe d'actifs. Mais accompagner des entrepreneurs, leurs sociétés et leur secteur reste pour la majorité de nos clients, souvent eux-mêmes chefs d'entreprise ou acteurs majeurs de l'économie, l'objectif premier. A nous de savoir bâtir une réponse diversifiée, avec des modes d'investissement adaptés mais aussi des opportunités sectorielles, au travers de fonds d'opportunités spécifiques.